

## PRZETARGI

→ **PGE Dystrybucja wymieni transformatory**  
PGE Dystrybucja Oddział Łódź-Teren poszukuje w ramach przetargu firmy, która dostarczy dwa transformatory 110/15 kV wypełnione płynem biodegradowalnym dla potrzeb stacji 110/15 kV. Oferty w tej sprawie można składać najpóźniej do 8 kwietnia.

→ **WUG kupi system AZRP**  
Wyższy Urząd Górniczy w Katowicach ogłosił przetarg na wykonanie i dostawę pięciu sztuk urządzeń służących do monitorowania eksploatacji kopalni, o nazwie: system pomiarowy – autonomiczny zespół rejestrująco-pomiarowy (AZRP). Drugą częścią zadania stanowi świadczenie usług towarzyszących wykonaniu i dostawie urządzeń pomiarowych, polegających na ich instalacji oraz zapewnieniu poprawnej i bezpiecznej eksploatacji w ruchu podziemnych zakładów górniczych. Termin nadsyłania ofert upływa 9 kwietnia. Na realizację zlecenia przewidziano trzy miesiące.

→ **PSE-Wschód zleca usługi eksploatacyjne**  
Polskie Sieci Elektroenergetyczne-Wschód w Radomiu zleca świadczenie zabiegów eksploatacyjnych na stacjach elektroenergetycznych 220/110 kV Mokre, 220/110 kV Chełm, 220/110 kV Zamość, 400/110 kV Lublin, 220/110 kV Abramowice, 220/110 kV Rożki, 400/110 kV Ostrowiec Świętokrzyski. Zgłoszenia można nadsyłać do 9 kwietnia. Zwycięzca przetargu będzie świadczył powyższe usługi od 15 maja bieżącego roku do 31 grudnia 2015 r.

→ **PCC Rokita zamontuje zestawy prostownikowe**  
Spółka PCC Rokita rozpiła przetarg na wykonanie, dostawę, montaż oraz uruchomienie zespołów prostownikowych. Na oferty oczekuje do 14 kwietnia.

→ **OPZW zamontuje system chroniący ryby**  
Okręg Polskiego Związku Wędkarskiego w Toruniu poszukuje firmy, która zamontuje instalację chroniącą i monitorującą obieg wody w osrodku podchowu jesiota ostrońskiego. Zgłoszenia można nadsyłać do 16 kwietnia. Na wywiązanie się z warunków zamówienia przewidziano czas do 31 października bieżącego roku.

# Relpol zakończył rok rekordowymi wynikami

**Pomimo słabszych rezultatów osiągniętych w czwartym kwartale, cały ubiegły rok dla Grupy Relpol okazał się rekordowy. Przychody wzrosły o 3,2%, a zysk netto aż o 31%. Tak dobry rezultat to m.in. efekt restrukturyzacji grupy i zwiększenia mocy produkcyjnych.**

**W** czwartym kwartale przychody Grupy Relpol były na poziomie blisko 28 mln zł, co w porównaniu z analogicznym okresem roku 2011 oznacza spadek o 8,4%. Zysk netto wyniósł w tym czasie 655 tys. zł i był niższy od tego sprzed roku o 69%. Pomimo słabszych rezultatów w ostatnim kwartale – wynikających m.in. z osłabienia gospodarki i niesprzyjających eksporterom kursów walut – cały rok 2012 Grupa Relpol zakończyła rekordowymi wynikami.

## Zysk w górę o jedną trzecią

Na koniec ubiegłego roku skonsolidowane przychody Relpolu wyniosły 116,8 mln zł wobec 113,1 mln zł w roku 2011. Oznacza to wzrost o 3,2%. Niemal dziesięciokrotnie szybciej (o 31%) rósł w tym czasie zysk

netto, który osiągnął wartość ponad 9 mln zł wobec 6,9 mln zł w roku 2011. Zdecydowanie szybsze tempo wzrostu zysku netto w stosunku do przychodów przełożyło się na znaczną poprawę rentowności netto, która zwiększyła się z 6,1% w roku 2011 do 7,7% w roku 2012.

## Efekt restrukturyzacji grupy

Poprawa wyników grupy to m.in. efekt restrukturyzacji, jaką Relpol przeprowadził w ostatnich latach, ale nie tylko.

– *Ubiegły rok był dla nas bardzo udany. Osiągnięte wyniki Grupa Relpol zawdzięcza m.in. wykorzystaniu sytuacji rynkowej, zwiększeniu mocy produkcyjnych, zmianom technologicznym, ale przede wszystkim efektem działań restrukturyzacyjnych przeprowadzonych w latach 2010-2011. W ciągu ostatnich kilku lat sukcesywnie likwidowaliśmy nierentowne spółki zależne, przez co wyeliminowaliśmy konieczność tworzenia odpisów aktualizujących wartość udziałów i odpisów na należności. Obecnie w trakcie likwidacji są dwie spółki: Relpol France i Relpol Baltija. Duży wpływ na doskonałe wyniki*

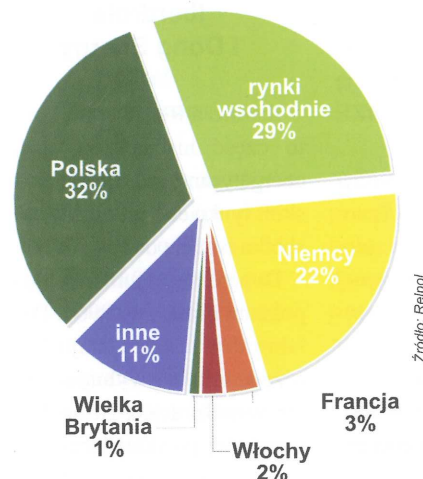
*ma również długoletnie doświadczenie w branży, wykwalifikowana kadra, elastyczność firmy, ale też produkcja dobrej jakości wyrobów, wiarygodność i dobre, wieloletnie relacje z kontrahentami – oznajmia Tomasz Grabczan, wiceprezes Relpolu.*

## Sprzedż eksportowa

Od lat Relpol większość swojego asortymentu wysyła za granicę. W roku ubiegłym było podobnie. Udział sprzedaży krajowej wyniósł 32%, podczas gdy na eksport przypadło 68%. Przychody w kraju wzrosły w roku ubiegłym do 37 mln zł, z 34,5 mln zł w roku 2011, czyli o 7%. W przypadku sprzedaży zagranicznej dynamika wzrostu była na poziomie 2,1%. Największymi zagranicznymi odbiorcami Relpolu są państwa wschodnie oraz Niemcy, pozostałe istotne rynki eksportowe to Francja, Wielka Brytania i Włochy.

Sprzedż na rynki wschodnie w roku 2012 wzrosła o 0,6% do poziomu 34,2 mln zł. Do Niemiec Relpol wysłał towary za 25,7 mln zł, czyli o 7,6% więcej niż w roku 2011. Sprzedż do Francji wzrosła o 5,6% do 3,9 mln zł, a do Wielkiej Brytanii aż o 20% do 1,3 mln zł. Jedynym rynkiem, gdzie w 2012 sprzedż firmy spadała, były Włochy. Przychody uzyskane z tego kraju były o 15,8% niższe i wyniosły 2,3 mln zł.

STRUKTURA SPRZEDAŻY GRUPY RELPOL W 2012 ROKU



Zródło: Relpol